



رزومه شرکت بازرگانی

نام آوران ایران زمین

[www.ResumeFarsi.ir](http://www.ResumeFarsi.ir)

## فهرست

۴	درباره شرکت
۵	پیغام مدیرعامل
۶	روش کار شرکت
۸	خدمات شرکت
۹	خدمت اصلی
۱۰	هیئت مدیره
۱۱	کارمندان شرکت
۱۲	پروژه های انجام شده
۱۴	مشتری های ما



"بهترین خدمات و بهترین  
قیمت ها را از ما بخواهید. ما  
با افتخار در خدمت شما  
هستیم تا نیازهای تجاری شما  
را برطرف کرده و با ارائه  
راهکارهای مناسب بهترین  
تجربه‌ی تجاری را برای شما به  
ارمغان آوریم."



# درباره شرکت

"تکیه بر توانایی های نوآوری و تخصصی ما، به عنوان یک شرکت پیشرو در صنعت، به دنبال حل مسائل و ارائه راه حل های بهینه و قابل اعتماد برای مشتریانمان هستیم."

شرکت بازرگانی نام‌آوران ایران زمین یکی از پیشتازان در زمینه تجارت بین المللی است که با رویکردی نوین و خلاقانه، به دنبال رفع نیازهای مشتریان در سطح جهانی است. هدف ما، ایجاد روابط بلند مدت و پایدار با مشتریان، به عنوان شریکان تجاری ماست و تلاش ما برای این منظور، ما را به مرحله‌ای از اعتماد و همکاری بسیار بالا با شرکای تجاری خود می‌رساند.

با ارائه خدمات فوق العاده و با کیفیت در تمامی زمینه‌های تجارت بین‌المللی، از جمله صادرات و واردات محصولات مختلف، مشاوره حقوقی و مالی، تضمین کیفیت و همچنین حمل و نقل، شرکت نام‌آوران ایران زمین مفتخر است که به گسترش تجارت و رشد مشتریانش در سطح جهانی کمک کرده است.





## پیغام مدیرعامل

---

"ما در شرکت خود، تلاش می‌کنیم تا با بهبود فرایندها و ارائه راهکارهایی هوشمندانه، بهترین تجربه کاربری ممکن را برای مشتریانمان فراهم کنیم."

با سلام و احترام، به نمایندگان و همکاران گرامی ما در این شرکت تلاش می‌کنیم تا با ارائه محصولات و خدمات با کیفیت بالا، نیازهای مشتریانمان را برطرف کنیم و به دنبال ایجاد تعاملات خوب بین اعضای تیم هستیم. من از تلاش و تعهد شما عزیزان به رسیدن به اهداف شرکت تقدیر می‌کنم و امیدوارم با همکاری و همدلی، بتوانیم اهداف بلندمدت خود را برسیم.

# روش کار شرکت

شرکت ما با بهره گیری از تیمی مجرب و حرفه‌ای، با ارائه خدمات منحصر به فرد در زمینه های صادرات، واردات، حمل و نقل بین المللی و انبارداری، به مشتریان اطمینان می دهد که با اعتماد به این شرکت، به راحتی و با کمترین هزینه، می توانند امور تجاری خود را به خوبی پیگیری کنند.



همفکری در شرکت بازرگانی ما، بهبود فرآیندهای کاری را تسهیل می‌کند و به دستیابی به اهداف بلندمدت کمک می‌کند.



رعایت استانداردها در شرکت بازرگانی ما، بهبود عملکرد تیمها و افزایش بهره‌وری در سازمان را به دنبال دارد که منجر به موفقیت خواهد شد.



تیم آموزش دیده ما با استفاده از روش های جدید و به روز، به مشتریان آموزش‌های کاربردی در زمینه های تجارت و بازاریابی ارائه می‌دهند.



"ما به عنوان یکی از پیشروان صنعت تجارت، با تمرکز بر رضایت مشتری و پاسخگویی به نیازهای شما، خدمات گسترده ای را از جمله صادرات، واردات، ترخیص کالا، بازرسی کالا، حمل و نقل بین المللی و غیره ارائه می دهد تا به شما در توسعه کسب و کار و بالابردن سطح فروش و سودآوری، کمک کند."

۱

**صادرات:** ما با ارائه خدمات صادرات، به شما کمک می کند تا بتوانید کالاهای خود را در بازارهای بین المللی به فروش برسانید. این خدمات شامل انتخاب بازار هدف، نظارت بر تولید کالای قابل صادرات، ترجمه اسناد می باشد.

۲

**ترخیص کالا:** شرکت ما به شما در گرفتن مجوزهای لازم برای واردات کالای خود به کشور کمک می کند. این خدمات شامل ارائه مشاوره در زمینه ی مقررات و قوانین گمرکی، تنظیم سندهای لازم، پرداخت هزینه های گمرکی می باشد.

۳

**بازرسی کالا:** ما با ارائه خدمات بازرسی کالا، به شما در اطمینان از کیفیت و استانداردهای مورد نظر کالاهای خود کمک می کند. این خدمات شامل بازرسی قبل از حمل و بعد از حمل، تست کیفیت، ردیابی سفارشات و غیره می باشد.

۴

**حمل و نقل بین المللی:** ما با ارائه خدمات، به شما در انتقال کالاهای خود به صورت ایمن در سراسر جهان کمک می کند. این خدمات شامل انتخاب بهترین اپراتور حمل و نقل، بسته بندی کالا، تحویل پذیرش حمل و نقل می باشد.

# خدمات شرکت



شرکت بازرگانی ما به عنوان یکی از معتبرترین شرکت‌های ارائه دهنده خدمات بازرگانی، خدمات مختلفی را به مشتریان خود ارائه می‌دهد. این خدمات شامل مشاوره در زمینه بازاریابی، صادرات و واردات، تبلیغات است. هدف ما ارائه بهترین خدمات با کیفیت عالی است.



یکی از خدمات شرکت ما، همفکری با مشتریان در طرح و پیاده‌سازی پروژه‌های جدید است. ما با بررسی نیازها و اهداف مشتریان، به دنبال پیدا کردن راه‌حل‌های بهینه و مؤثر برای پروژه‌هایشان هستیم. به علاوه، با برگزاری جلسات همفکری و کارگاه‌های آموزشی، به مشتریان کمک می‌کنیم تا بهترین حلقه‌های ارتباطی را در پروژه‌هایشان برقرار کنند.



ما با استفاده از فناوری‌های نوین در بخش‌های مختلف با بهره‌گیری از دستاوردهای نوین در حوزه تکنولوژی، قادر به بهبود کارایی خدمات خود هستیم. برای مثال، سیستم‌های بهینه‌سازی چاپکی، استفاده از روبات‌ها در بخش‌های مختلف از جمله خدمات ماست. این پیشرفت‌ها باعث ارائه خدمات بهتر، کاهش هزینه‌ها و افزایش رضایت مشتریان ما شده‌است.





# خدمت

## اصلی



### تأمین کالا

یکی از خدمات اصلی شرکت بازرگانی ما، تأمین کالاهای مورد نیاز مشتریان در سراسر جهان است. این شرکت در بخش بازرگانی داخلی و خارجی فعالیت دارد و با استفاده از شبکه گسترده‌ای از فروشندگان و تولیدکنندگان، بهترین کالاها را با کیفیت عالی و قیمت مناسب پیدا می‌کند و آن‌ها را به مشتریان خود ارائه می‌دهد.



### حمل و نقل

خدمت دیگر شرکت بازرگانی ما، حمل و نقل بین المللی کالاها از طریق جاده، ریل، هواپیما و کشتی است. با بهره‌گیری از تجربه کاری افراد ما و بهره‌وری از فناوری‌های روز دنیا، نقل و انتقال کالاها را با سرعت بالا و با بهترین روش‌ها انجام می‌دهیم. ما همچنین بر این باوریم که حمل و نقل موثر، بهبود تجارت بین المللی را به همراه خواهد داشت.



# رئیس

## هیئت مدیره

---

"در شرکت ما، با افتخار به تولید محصولاتی از برترین کیفیت و با رعایت اصول اخلاقی متعهد هستیم. مشتریان ما برای ما در اولویت قرار دارند و ما با رضایت آنها به عنوان هدف اصلی خود تلاش می‌کنیم."



بنده رئیس هیئت مدیره شرکت بازرگانی متعهد به ایجاد فرهنگ کسب و کاری پویا، نوآورانه و پایدار است. با تجربه‌ی بیش از ۱۵ سال در زمینه‌ی رهبری تیم‌های موفق و مدیریت مالی، من ظرفیت لازم را دارم تا راهبری دهنده‌ی اصلی این شرکت باشم و تلاش خود را برای جذب سرمایه‌گذاران و افزایش سودآوری شرکت از طریق بهبود فرآیندها و ارتقای کیفیت محصولات، بکار خواهم گرفت.

# کارمندان

## شرکت ما

کارمندان شرکت ما، به عنوان سرمایه‌ی اصلی شرکت، همواره برای ارائه‌ی خدمات با کیفیت و حرفه‌ای برای مشتریان، تلاش مضاعف داشته‌اند. این کارمندان با داشتن مهارت‌های لازم توانسته‌اند شرکت را با گذشت زمان به اوج برسانند. علاوه بر این، انگیزه کاری بالا و تعهد کامل کارمندان شرکت، باعث شده است که با موفقیت‌های مختلفی در زمینه بازرگانی و صادرات-واردات مواجه شویم.



### حسین قربانی

#### متخصص حسابداری

متخصص حسابداری مسئول تهیه و بررسی صورت‌های مالی، پیش‌بینی نقدینگی، اجرای استانداردهای حسابداری، مدیریت مالیات و مسائل مالی دیگر را برعهده دارد.



### حمید رضایی

#### مدیر فروش

مدیر فروش مسئولیت مدیریت تیم فروش را دارد، با ارائه استراتژی‌های مناسب برای جذب مشتریان و افزایش فروش، هدفمندی فروشندگان و پیشرفت کسب‌وکار را تضمین می‌کند.



### علی احمدوند

#### کارشناس بازرگانی

کارشناس بازرگانی مسئول بررسی و تحلیل بازار، پیدا کردن راه‌های افزایش فروش و ارتقای خدمات، برقراری ارتباط با مشتریان و به‌روزرسانی دائمی دانش فنی و بازاریابی است.



### اکبر تبریزی

#### کارشناس تضمین کیفیت

کارشناس تضمین کیفیت مسئول بررسی و ارزیابی فرآیندها، کنترل کیفیت، تضمین استانداردها و رعایت مقررات قانونی جهت اطمینان حاصل کردن از کیفیت بالای محصولات.



### جلال ذاکری

#### منشی اداری

منشی اداری نقش مهمی در عملکرد یک سازمان دارد؛ او باید با تمام مراجع و اعضای شرکت ارتباط داشته باشد، جلسات را برنامه‌ریزی کرده و مکاتبات را به‌موقع انجام دهد.



### احمدرضا اکبری

#### تحلیلگر داده‌ها

تحلیلگر داده‌ها باید بتواند داده‌های پیچیده را جمع‌آوری کرده، آن‌ها را تحلیل کرده و اطلاعات مفیدی برای سازمان فراهم کند تا در فرآیند تصمیم‌گیری ایشان به صورت بهتری عمل کنند.



# پروژه انجام شده

## احداث سامانه‌ی توزیع

در این پروژه، ما به کمک مراحل مانند جمع‌آوری اطلاعات بازار، تحلیل داده‌های فروش، پیش‌بینی تقاضا و تأمین منابع لازم برای توزیع محصولات به فروشگاه‌ها، با توجه به الگوی هر منطقه‌ی فروش و تغییرات فصلی، به بهبود کارایی و کیفیت خدمات شرکت بازرگانی کمک می‌کنیم.

## احداث سامانه‌ی توزیع

این پروژه شامل جمع‌آوری و تحلیل داده‌های بازار، بهبود فرآیند توزیع محصولات با استفاده از سامانه‌های هوشمند و اتوماتیک، استفاده از حس‌گرها و دستگاه‌های IoT برای ارائه دقیق‌ترین اطلاعات در راه توزیع و بهبود کارایی و کیفیت خدمات شرکت و رضایت مشتریان می‌باشد.

از جمله استفاده‌های دیگر حس‌گرها می‌توان به کنترل سیستم‌های هوشمند، تعیین موقعیت در بازار، پردازش‌های صنعتی و... اشاره کرد.

# پروژه

## انجام شده

این پروژه با هدف تأمین نیازهای صنعتی مشتریان خود به وجود آمده و همواره سعی دارد تا کالاهای با کیفیت و مطابق با استانداردهای روز دنیا را به مشتریان خود ارائه دهد

### سیستم مدیریتی شرکت بازرگانی

هدف اصلی پروژه ایجاد یک سیستم مدیریتی جامع برای شرکت بازرگانی نام‌آوران ایران زمین است. این سیستم به شرکت امکان می‌دهد تا با استفاده از آن، کلیه پروسه‌های مربوط به خرید و فروش کالاهای صنعتی خود را به صورت الکترونیکی و بهینه‌تر انجام دهد.



# مشتری‌های

## شرکت

مشتریان، بازوی قدرت هر شرکتی هستند و اهمیت بالایی دارند؛ بنابراین بهبود روابط با مشتریان و ارائه خدمات بهتر در جهت جلب رضایت و حفظ آن‌ها، یکی از اولویت‌های اصلی تمامی کارکنان و مدیران شرکت ما می‌باشد.

رکن اساسی یک شرکت پویا و موفق مشتریان هستند. به همین دلیل، تمامی کارکنان و مدیران شرکت باید اولویت خود را برای بهبود روابط با مشتریان قرار دهند تا اعتماد و وفاداری آن‌ها را به دست آورده و در بلندمدت، پایداری و رشد شرکت را تضمین کنند. با ارائه خدمات بهتر برای مشتریان، می‌توانیم رضایت و ثبات کسب و کار را حفظ کرده و به دنبال جذب مشتریان جدید باشیم. بنابراین، باید به دقت و با تلاش فراوان، روابط موثر و پایدار با مشتریان خود را برقرار کنیم.



**ولی‌الله اسدی**

ایده پردازان

با تلاش برای ایجاد روابط مستحکم با مشتریان خود به رشد و موفقیت شرکت‌های مشتریان کمک می‌کند.



**رضا قاسمی**

صنعت چوب ایران

با داشتن سابقه‌ای برجسته در صنعت همواره در صدر راهکارهای نوین و هوشمندانه قرار دارد.



**احمد امینی**

ایران صنعت

تیمی از صاحب‌نظران و کارشناسان حرفه‌ای بهترین خدمات را برای مشتریان خود فراهم می‌کنند.



با ارائه خدمات و محصولات  
با کیفیت، نظرات و نیازهای  
مشتریان شرکت را کرده ایم  
و رابطه‌ای پایدار با آنها  
ایجاد کنیم که در نتیجه  
فروش‌های موثرتر، اعتماد  
بیشتر و بهبود عملکرد  
کسب‌وکار به دست می‌آید.



"مشتریان ما از همه  
مهمترند، همواره به دنبال  
رضایت کامل آنها هستیم."





## با ما در تماس باشید

تهران، خیابان پیروزی، کوچه شهید امینی، جنب  
بانک ملی، پلاک ۶۳، شرکت نام‌آوران ایران زمین

تلفن ثابت: ۰۲۱۱۲۳۴۵۶۷۸

آدرس ایمیل: [info@Resumefarsi.ir](mailto:info@Resumefarsi.ir)

آدرس وبسایت: [www.ResumeFarsi.ir](http://www.ResumeFarsi.ir)

# نام‌آوران ایران زمین

